

Unsere Mikrorohr-Systeme legen die Basis für den Breitbandausbau in Europa. Seit mehr als 50 Jahren gestalten wir aktiv den Aufbau von Telekommunikationsstrukturen mit. Auch für Gebäude entwickelt sich ein wichtiger Markt für flexible Infrastrukturen zur Errichtung leistungsfähiger Glasfasernetze. Wie mit unserem speedpipe System im Bereich der Netzebene 3 wollen wir mit speedpipe indoor weiterhin Standards für glasfaserbasierte Inhouse-Netzwerke (Netzebene 4) setzen.

**Um diese neuen Meilensteine für gabocom zu erreichen, verstärken wir unser Unternehmen zum nächstmöglichen Zeitpunkt mit Ihnen als**

## **Vertriebsberater (m/w/d) für den Breitbandausbau (Inhouse Netze)**

Die Position wird vor allem zu Beginn einen signifikanten Anteil Geschäftsentwicklung zunächst mit Schwerpunkt in Deutschland, später eventuell auch in Europa beinhalten

### **Ihre Aufgaben.**

- Markt-, Kunden- und Stakeholderanalyse zur Potenzialidentifikation
- Wettbewerbsanalyse in Bezug auf die Positionierung der gabo Systemtechnik GmbH und seiner Produkte
- Entwicklung ergebnisorientierter Vertriebsstrategien
- Einführung und Ausweitung eines Multiplikatoren- und Partnermanagements
- Entwicklung und Umsetzung eines Konzepts zur erfolgreichen Leadgenerierung
- Neukundenakquise und Bestandskundenmanagement mit aktiver Kundenansprache, Präsentation unseres Produktportfolios und laufender Kunden- und Projektbetreuung
- Vertretung des Aufgabengebiets gegenüber Geschäftsführung, Management und Stakeholdern
- Ausarbeitung und Verantwortung relevanter KPIs

### **Ihr Profil.**

- Abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium mit Schwerpunkt Vertrieb/Marketing bzw. eine vergleichbare Ausbildung
- Mindestens 5 Jahre einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise mit Bezug zu Business Development und strategischem Marketing
- Technische Kenntnisse / Erfahrung im Bereich Inhouse-Netze von Vorteil
- Branchenkenntnisse in den Bereichen Wohnungswirtschaft / Gewerbeimmobilien sowie Kabelnetzbetreiber / Telekomgesellschaften wünschenswert
- Verständnis und Motivation für den Aufbau und Pflege von Beziehungsnetzwerken, idealerweise bereits in der relevanten Branche
- Eigenverantwortliches und ergebnisorientiertes Arbeiten, auch im Team
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit und Überzeugungskraft
- Belastbarkeit, Mobilität (ausgeprägte Reisebereitschaft), hohe persönliche Motivation und Engagement
- Aufgeschlossenheit gegenüber mittelständischen Strukturen und Abläufen
- Hands-On-Mentalität

### **Unser Angebot.**

Unseren Erfolg verdanken wir erstklassigen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. Als mittelständisches Unternehmen haben wir flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und fachliche Freiräume. Eine gründliche Einarbeitung und laufende Weiterbildung durch Schulungsmaßnahmen sind selbstverständlich.

**Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen an:**

gabo Systemtechnik GmbH • Am Schaidweg 7 • 94559 Niederwinkling  
Robert Stadler • Tel. +49 9962 950-361 • bewerbung@gabosys.de  
Kathrin Steinbauer • Tel. +49 9962 950-362 • bewerbung@gabosys.de